



ТАК И ЖИВЕМ!

В „Вякшенере“ нужна реорганизация

О том, что акционерное общество «Вякшенер» по производству сельскохозяйственной продукции — основному источнику своего существования, в районе является одним из самых отстающих известно всем и давно. В хозяйстве на протяжении ряда лет очень трудно проходят зимовки скота (в основном, из-за нехватки кормов). Не исключением в этом плане стал и нынешний год. Здесь давно, практически, не получали доходов от продукции растениеводства. Все это привело «Вякшенер» в кризисное состояние.

С особой тревогой ожидалась нынешняя весна. Приближалась посевная, но из-за полного отсутствия денежных средств возникло множество проблем. Перед руководством хозяйства встали вопросы: «Где и на какие деньги купить семена, на какие средства приобрести удобрения и горючее, чем расплатиться с людьми и как организовать их работу?».

Единственное, на что можно было рассчитывать — это банковские ссуды. Но, так как хозяйство кругом в долгах получить «помощь» банка весьма непросто. Не случайно «помощь» я обозначил в кавычках, потому что понятие это в общем-то условное, так как эта «помощь» дается под 230 процентов. Но делать нечего и пришлось пойти на это. С огромным трудом и не без помощи районных организаций взяли 5 миллионов кредитных средств, из которых чуть не половина сразу же осела в банке (проценты за предыдущие ссуды) и на оставшиеся деньги успели что-то приобрести. Но понятно, что на три миллиона сейчас многого не купишь. Таким образом, еще до начала посевной стало ясно, что полностью объем всех полевых работ «Вякшенеру» не выполнить.

— Мы планировали в этом году яровой сев провести на площади 776 гектаров. — Рассказывает директор акционерного общества А. В. Трушков. — Из них яровых зерновых намечали посеять на 500 гектарах. Сейчас уже можно сказать, что зерновые сможем посеять только на трехстах га, так как семян у нас имеется лишь на эту площадь.

Больше нет и купить тоже не на что. Еще гектаров на 60 в складе есть семена кукурузы, да на подсев трав кое-что имеется. Горючее пока тоже есть — запасли немного. Вот так обстоят дела в хозяйстве. Площадь под имеющиеся поля (300 га) мы могли бы, пожалуй, за неделю досеять, но в наши поля не заедешь.

В это время к нам подошла главный агроном хозяйства Галина Николаевна Хлыбова. — Александр Васильевич, — обратилась она к директору, — с утра обежала все поля, но выезжать на них сейчас невозможно — сплошная грязь, сапоги почти полностью погружаются в землю. Надо повременить, может быть, к обеду пообветреет. — Вот видите, — обратился ко мне директор, — как приходится работать. А я и сам действительно видел, когда мы ехали в хозяйство, что даже на высоких местах в полях стояли лужи. Какой уж тут сев.

Я заинтересовался у главного агронома, что же все-таки удалось сделать с начала посевной. Галина Николаевна рассказала, что посеяно пока около 130 гектаров зерновых и сделано это благодаря двум механизаторам — Виталию Ивановичу Ложкину и Виктору Ивановичу Трушкову.

— Да, да, — поддержал агронома директор, — вы их обязательно отметьте. Эти мужики нас здорово выручают. На них можно надеяться. А вот с некоторыми другими — просто беда. Не хотят работать, пьянствуют. Но заставить и как-то приудить их к работе тоже почти невозможно, потому что люди по несколько месяцев не получают зарплату. Это озлобляет и расхолаживает людей.

По моему, сказав это, Александр Васильевич не до конца раскрыл свои мысли. Бедность и безденежье хозяйства влекут за собой не только озлобленность и расхолаживание, но и другие порочные явления. Такие, как воровство и пьянство. Ну а с пьяных людей какой может быть спрос.

О том, что пьянство и воровство процветают в «Вякшенере» есть твердые подтверждения, а рассказали нам о

них те двое механизаторов, о которых нам говорили агроном и директор — В. И. Трушков и В. И. Ложкин. Их мы перехватили на краю деревни. Механизаторы как раз собирались в поле, чтобы про верить не пора ли приступить к работе. А вдруг земля уже где-то подсохла?

— Да никому у нас работать стает неохота. Все только и глядят, где бы, что бы прихватить, да утащить домой или на продажу. — Рассказали механизаторы. — Ну, а вы что же? — Спросил я, хотя по характеристике руководителей знал, что это не те люди. — А у нас, наверное, еще совесть осталась. Мы вот с утра и до вечера в поле. Нам некогда ерундой заниматься. — У нас ведь до чего дошло. — Рассказывает Виталий Иванович Ложкин. — Вот до дождей можно было работать, но севаков к нам на сеялки найти не могли — кто в загуле, кто отказался. Пришлось мне своих сыновей пятнадцати и тринадцати лет брать с собой, чтобы смотреть за работой сеялок. Сеять мы стараемся качественно. Вносим с семенами минеральные удобрения, стараемся прикатать посева.

— Мужики, задал я им вопрос, — а если вам, хорошим механизаторам, отделиться от всех пьяниц и создать свой коллектив. Тем более, что ваш «Вякшенер», видимо, скоро будет реорганизовываться?

— Что-то плохо верится в это. — Был их ответ. — Что толку. Ну получим мы свои паи, но ведь опять же, другие у нас будут воровать, как это делается сейчас. Трудно нам судить об этих переменах.

«Об этих переменах», то есть о реорганизации совхоза у нас был разговор и с директором. Александр Васильевич твердо заявил, что что-то делать в этом плане надо. Уже готовится ряд документов. Сам он, впрочем, как и я, был совсем недавно участником областной конференции, где как раз рассматривались эти вопросы. Многие из того, что было сказано руководителями области, учеными и специалистами, еще надо осмыслить, изучить множество документов, и только на законных основаниях проводить структурные изменения хозяйства. А. В. Трушков сказал, что основательно эта работа в «Вякшенере» начнется после окончания полевых работ.

А перемены в «Вякшенере» нужны, потому что там есть много добросовестных, трудолюбивых людей. И не их вина, что это хозяйство оказалось в таком положении. Именно этим людям нужна помощь, для них надо что-то делать.

В. СОЗИНОВ.

СРОКИ ОПРЕДЕЛЕННЫ. ПОЗВОЛИТ ЛИ ПОГОДА?

В агропроме прошло очередное селекционное совещание. Главная его тема — это проведение полевых работ и начало пастбищного периода скота в коллективных хозяйствах района.

Анализируя положение дел по первому вопросу, начальник райсельхозуправления В. А. Костров подробно рассказал об обстановке, которая складывается в районе и в отдельных хозяйствах на сегодняшний день.

Ряд хозяйств несмотря на все трудности, которые вызваны нынешними погодными условиями и финансовыми проблемами, успешно решают посевные дела. Среди тех, кто уже завершил сев яровых зерновых, были названы акционерное общество «Кировское», товарищества «Крутогорье», «Малокаменское» и имени Тимирязева. Общий яровой сев на день проведения совещания был выполнен в районе на 60 процентах всех отведенных площадей, а сев яровых зерновых — на 70 процентах.

Конечно, весна этого года своеобразна по погодным условиям и сроки сева откладываются на более позднее время, но, как видим из приведенных выше примеров, там, где капризам природы противопоставили организованность и настойчивость, дела успешно завершаются.

На совещании было отмечено, что некоторые руководители неоправданно пытаются сократить посевные площади, мотивируя это разными причинами, в том числе и такой, что сеять, дескать, уже поздно. По оценке специалистов — это ошибочное мнение и сев еще вполне можно успешно вести до 10 июня. К этому числу и была поставлена за-

дача полностью завершить яровой сев. Реально ли это? — Да, исходя из расчетов — вполне реально. Но при условии, если в каждом хозяйстве вопросы посевной будут решаться оперативно. А такие возможности сейчас появляются. Они были названы на этом совещании.

Во-первых, в эти дни наступает реальное улучшение погоды и поля быстро подходят для обработки. Во-вторых, большинство хозяйств улучшило положение с горючим. И в-третьих, не надо ждать милости от природы, а пытаться вести сев там, где это возможно. Такие примеры есть.

Возьмем для этого А. О. «Сухоовражное». Во вторник с утра здесь еще невозможно было заехать на поля, но технику с них не убрали. Солнце и ветер уже к обеду подсушили почву, и трактора с сеялками начали вести сев. В данном хозяйстве сеять еще очень много и это было отмечено на совещании, но из приведенного примера видно, что в хозяйстве не сидят сложа руки, а пытаются что-то делать и стремятся выйти из сложной ситуации.

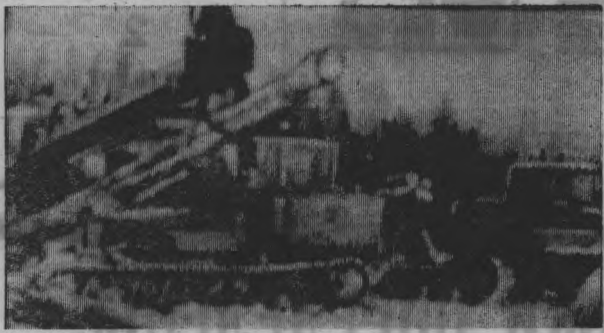
По производству молока на селекционном совещании говорилось немного, но и из этого было ясно, что дела с производством молока пока стабилизируются не удается. Большинство хозяйств по уровню надоев отстает от прошлогодних показателей.

Сейчас на полях и лугах появляется уже достаточно свежей травы, и, видимо, вполне настала пора для настоящей пастбы коров. Только этим можно поправить «молочные» дела.

КТО КАК СЕЕТ?

Первая графа — общий план сева яровых культур, вторая — посеяно всего яровых, третья — план сева зерновых, четвертая — посеяно зерновых, пятая — посеяно кукурузы, шестая — подготовлено почвы под посев.

«Коммунар»	900	591	690	531	—	30
«Кировское»	670	611	425	425	60	20
«Заречное»	875	510	540	441	17	54
«Кувербское»	741	156	340	111	45	20
«Нива»	280	200	250	180	20	50
им. Тимирязева	661	591	428	428	20	—
«Малокаменское»	860	860	600	600	80	—
«Вякшенер»	776	150	500	130	—	—
«Сухоовражное»	1060	560	790	500	—	50
«Прогресс»	960	311	620	232	67	80
«Крутогорье»	450	385	300	270	75	40
Всего по району:	8293	4925	5493	3848	384	344



Акционерное общество «Пижма» многие по старой памяти называют Пижемским леспромом. Да и не мудрено леспрому-то более 60 лет, а акционерному обществу всего полгода. Тогда на первом собрании акционеров и было принято решение о преобразовании предприятия, был избран руководящий состав и генеральный директор.

И вот 27 мая состоялось второе собрание акционеров, в повестку дня которого были вынесены отчеты генерального директора и ревизионной комиссии за 1993 год, вопрос о выплате дивидендов. В Доме культуры «Юбилейный» собралось 370 акционеров, присутствовали члены Совета директоров.

Доклад генерального директора А. В. Коновалова, в котором он анализировал работу акционерного общества за 1993 год, был конкретным и критичным:

— Сегодня очень нелегко отчитаться перед вами, рассказать о каких-то положительных результатах и перспективах, поскольку результаты нашей работы за истекший год очень и очень скромны. И тем не менее я остановлюсь на цифрах и фактах работы за истекший год. Основной стабильности в работе предприятия считаю заготовку и вывозку хлыстов из деленок. Так вот, за прошедший год этот показатель выполнен соответственно на 69,5 и 88,9 процента к плановым объемам. Раскряжевка древесины составила — 82,3 процента, производство деловой древесины — 91,3 процента, лесоматериалы круглые — 90,1 процента. До сегодняшнего дня производство щепы технологической считалось и остается на сегодняшний день очень рентабельным видом продукции, для производства щепы закуплено и смонтировано новейшее оборудование достаточно высокой производительности. Показатель по производству щепы за прошлый год составил всего 54,3 процента, или 1900 куб. метров. Производство мебели составило 90,3 процента, или 3900 комплектов. Несколько лучше обстоят дела с производством круглых материалов и столярных изделий. Здесь абсолютное большинство объемных показателей успешно выполнено, есть некоторый рост к уровню предыдущего года. Успешно выполнены объемные показатели производства пиломатериалов — 104,2 процента.

В чем же основные причины невыполнения заготовки и вывозки?

ПРОШЛО ПОЛГОДА:

Удаленность и разбросанность лесосечного фонда. Сезонный характер лесозаготовительного производства и отсутствие лесовозных дорог круглогодичного действия. В надежде на активную заготовку в осенне-зимний период мы плохо работали в вопросах заготовки летом, тем самым не создали запас хлыстов на период вывозки. Ну и еще одна, я считаю, очень весомая причина в вопросах невыполнения плана заготовки — очень и очень слабая организация труда на лесозаготовках и, конечно же, отвратительная трудовая дисциплина. И хотя я считаю, что сейчас никто не может упрекнуть нас простоями в осенне-зимний период из-за отсутствия ГСМ, выработка на многих бригадах в зимний период составила всего 400 куб. метров на бригаду. В зимний период мы сделали все, чтобы не остановить производство по причине отсутствия ГСМ и электроэнергии, а вот в мебельном производстве нам это сделать не удалось.

После того, как нас выпустили в свободное плавание в вопросах материально-технического обеспечения и реализации продукции, мы плохо сработали на предмет подвозки комплектующих для мебельного производства, отсюда необеспеченность цеха материалами, комплектующими и как следствие невыполнение плана.

О сбыте и рентабельности выпускаемой продукции.

Многоэтапное повышение тарифов на железнодорожные перевозки, электроэнергию и ГСМ, отсутствие средств у потребителя поставило нас сегодня в очень и очень сложное положение. Сегодня нельзя сказать, что наша продукция никому не нужна, ее с удовольствием покупают, но на бартер. Идя по пути прямого товарообмена, мы не можем своевременно заплатить налоги в бюджет из-за отсутствия средств на расчетном счете. Очень высокий удельный вес затрат на производство товарной продукции не позволяет нам снижать цену реализации, хотя рентабельность отдельных видов составляет 10 процентов: щепы технологической — 10,2 процента, мебель — 22, прочая деревообработка — 6,2 процента.

О финансовой деятельности.

Чрезмерно жесткая налоговая политика государства и безразличное отношение к производителю повлекли за собой повсеместный спад производства и снижение его рентабельности. Не обошла эта ситуация и нас. Только за 1993 год предприятие в виде налогов в российский, областной и районный бюджет выплатило сумму 380 млн. руб. Сегодня же мы платим более 20 видов налогов, то есть 85 коп. с рубля. А налог на превышение нормируемой величины оплаты труда за 1993 год составил 54 млн. руб. Очень остро стоит вопрос оплаты железнодорожных перевозок. Железнодорожные тарифы с 1 августа по 15 октября прошлого года увеличились в 4,2 раза, а на сегодняшний день стоимость одно-

го вагона некоторых видов нашей продукции ниже, чем стоимость железнодорожного тарифа. Так, перевозка до Майкопа вагона баланса основного стои 682 тыс. рублей, а ж. д. тариф — 2342,6 тыс. рублей.

А поскольку с железнодорожными перевозками мы связаны, как говорят, самыми тесными узами, то вынуждены терять своих потребителей. Предприятие постоянно лихорадит из-за резких скачков цен на приобретаемые материалы, запасные части, ГСМ, электроэнергию. Так, стоимость бензина за короткий период увеличилась в 5 раз, стоимость дизельного топлива в 6 раз. По ценам сегодняшнего дня, годовая потребность ГСМ для нас будет составлять — 390 млн. руб., электроэнергия — 240 млн. руб. В этой связи и цены на нашу продукцию неоднократно приходилось увеличивать пропорционально росту затрат на ее производство. Так, за период 1993 года цены на продукцию, производимую нами, мы пересматривали 6 раз. Исходя из этого реализация за 1993 год составила 1114 млн. руб. Товарная продукция — 1071121 руб. Считаю, что в данной ситуации просто необходимо сохранить государственное регулирование цен и тарифов в сферах железнодорожного транспорта, связи, электрической энергии, потому что в этих отраслях темпы роста цен значительно опережают темпы роста цен в других отраслях. Поразивший экономику кризис неплатежей



ПОДПИСКА — 94

В ДВА РАЗА МЕНЬШЕ

Новый период подписной кампании на центральные издания, длившийся недолго — со середины апреля по 25 мая (на областные и районные газеты продлен соответственно до 10, 15 июня), показал низкий уровень активности подписчиков. Если говорить языком цифр, то на второе полугодие 1994 года выдано газет и журналов 6447 штук, или ровно в два раза меньше, нежели это было сделано в течение предыдущего подписного этапа.

Объяснить сей резкий спад не так уж сложно: счета предприятий, организаций пусты, зарплата выдается с задержкой. И это послужило главной причиной того, что район сумел набрать подовину прежних, а где и меньше, тиражей газет и журналов.

А «лидеры» у подписной кампании все те же. Может быть, называя, чуть-чуть нарушу их очередность. Вот они:

«Край родной» — 1906 экземпляров, «Земля нижегородская» — 431, «Аргументы и факты» — 385, «Сту-

дия» — 223, «Нижегородская правда» — 165, «Труд» — 80. А дальше по убывающей следуют: «Российская газета», «Веселые картинки», «Труд» — субботний выпуск, «Семья», «Комсомольская правда», «Известия». Почти насовсем пропал интерес к «Ленинской смене», подписка которой зафиксирована на отметке 13 экземпляров. И если «А и Ф» в числе лидеров оказалась, то вот приложения к газете единичны выписаны «Арт-Фонарь» — 2, «Биржа» — 1, «Есть идея!» — 1, «Здоровье» — 3, «Кот и пес» — 4, «Я — молодой» — 3, «А и Ф инспилот» — 4. Аналогичным образом набрали подписчиков весьма популярнейшие прежде журналы «Вокруг света», «Ровесник». У других изданий читателей практически не нашлось.

Успокаивает то, что тиражи на областные издания и районную газету еще могут возрасти. Особенно мы очень надеемся, что у «Края родного» еще появятся дополнительные подписчики, пожалуйста, не расставайтесь с ней до конца года!

С. ЗОЛОТАРЕВА.

КОНФЕРЕНЦИЯ

„ЗЕМЕЛЬНАЯ РЕФОРМА: НИЖЕГОРОДСКАЯ МОДЕЛЬ“

«Земельная реформа: Нижегородская модель» — так называлась конференция, прошедшая 26 мая в областной администрации. В ее работе приняли участие губернатор Б. Немцов, заместители губернатора В. Шульги, И. Склиаров, директор департамента сельского хозяйства Б. Сметов, руководство Комитета по управлению госимуществом области, представители аграрного института Российской академии наук, руководители сельхозпредприятий районов области.

Открывая конференцию, губернатор Борис Немцов сказал, в частности, следующее: — Анализ состояния дел в сельском хозяйстве, отношении руководства страны к сельскому хозяйству, когда правительство каждый год отделяет крестьян, стремление руководства области решать проблему снабжения продовольствием, поднять заинтересованность крестьян, извлечь их от уравниловки определило создание нижегородской зе-

мельной реформы. В создании ее принимали участие международная команда, включающая в себя представителей Международной финансовой корпорации, аграрного института Российской академии наук, Нижегородского сельхозинститута, департамента сельского хозяйства и комитета по земельной реформе.

15 апреля программа «Земельная реформа Нижегородской области» была принята Правительством России и стала базовой для общероссийской программы приватизации сельского хозяйства. Эта программа предполагает модернизацию сельского хозяйства — это не деколлективизация, как пытаются представить нашу программу некоторые ее противники. Уже сегодня 100—150 хозяйств области не способны выжить в нынешних условиях, их реорганизация сегодня необходима. Людям надоела уравниловка, а руководителям хозяйств — борьба с пьяницами и бездельниками, надоело загонять на работу людей, у

них нет уверенности, что завтра они будут работать на своем месте.

Проблемы сельского хозяйства — главные для России, более важные, чем взаимоотношения Ельцина и Кравчука. Впервые за столетия мы предлагаем ненавязчивый способ реорганизации сельского хозяйства. Инициатива должна исходить только от коллективов. Наша программа исключает нечестное разделение хозяйства, она уравнивает в возможностях как руководителя, так и рядового труженика. Для поддержки реформируемых хозяйств выделяются льготные кредиты в размере 50 тыс. руб. на гектар земли. Для обучения реорганизации хозяйств в Н. Новгороде создан Центр обучения реорганизации. Сегодня около 40 хозяйств области выразили желание провести реорганизацию.

В работе конференции приняла участие делегация от нашего района в составе: мэра района — Марьяна В. Ф., начальника сельхозуправления Кострова В. А., руководителей хозяйств Махнева В. Г., Иванова С. П., Трушкова А. В., Евстропова В. М., директора АБКОР Втюрина А. Н., руководителя райкомзема Трушкова Н. Г.

А. ВТЮРИН.

ЧТО ДАЛА СМЕНА ВЫВЕСКИ?

сегодня превратился в одно из главных препятствий на пути оживления производства и финансовой стабильности. Предприятия вынуждены работать в условиях постоянного недостатка оборотных средств и просроченной задолженности. На сегодняшний день потребители за отгруженную продукцию не оплатили нам 331 млн. 761 тыс. рублей. Но несмотря на внутренние просчеты и общую нестабильность в экономике, мы пытались решать вопросы и оплаты труда, и расширения производства, и строительства, приобретения материалов, сохранение рабочих мест.

За период 1993 года четыре раза увеличивались тарифные ставки и оклады, и в общем итоге за год заработная плата была повышена в 11,2 раза.

На приобретение оборудования было израсходовано 41 млн. рублей, на строительство — 19,5 млн. руб., на содержание ЖКХ — 48540 тыс. руб. Производили капитальный ремонт жилья, ввели в строй цех по производству срубов домов, решались и были решены многие другие вопросы.

Но что бы там ни говорилось, насколько бы ни сложна была ситуация в предприятии, оценкой стабильности его работы, его экономики, развития и перспективы является конечный результат, то есть прибыль.

По результатам работы предприятия за прошедший 1993 год балансовая прибыль составила 42 млн. 574 тыс. руб. Из нее налог на прибыль с учетом льгот на ЖКХ 6 млн. 812 тыс. руб.

По уставу А. О. «Пижма» 10 процентов от чистой прибыли распределяется на акции типа «А». Итого к распределению — 2 млн. 895 тыс. руб.

Какова обстановка в настоящий период?

Несмотря на сложнейшую финансовую ситуацию, предприятие неплохо сработало в течение истекшего периода. За первый квартал 1994 года выполнен план товарной продукции — 1200690 тыс. руб. Реализация составила 883 млн. руб., себестоимость товарной продукции — 920 млн. руб., прибыль за I квартал — 41 млн. 450 тыс. руб., рентабельность лесозаготовок — 35,4 процента, пиломатериалы — 22,3, мебели — 40 процентов. Плановые объемы на текущий год несколько ниже и составляют 145,0 тыс. кубометров заготовки и вывозки. И хотя эта

Участники собрания внимательно прослушали докладчиков, а также необходимые разъяснения, которые давали председатель собрания А. В. Окунев и А. В. Коновалов.

Выступающих было немного, да и понятно: опыта подобных собраний пока нет. Но общий доброжелательный настрой говорит о том, что

люди с надеждой все-таки смотрят на проводимые реформы. Тем более, что руководство предприятия намерено проявлять заботу о людях и впредь.

Конечно, всех интересовала выплата дивидендов. По этому вопросу собрание решило:

1. Произвести выплату дивидендов за 1993 год на при-

цифра ниже прошлогодней на 5 тыс. кубометров, она выше среднегодовой за последние 5 лет.

План производства пиломатериалов составляет 42 тыс. кубометров, мебели — 3900 комплектов. Особое внимание необходимо обратить на производство щепы — 3900 кубометров. По первому кварталу численность работающих предприятия составила — 844 человека, средняя заработная плата составила 117700 рублей. В текущем году методом семейного подряда должны продолжить строительство 10 домов, оказать помощь материалами для строительства 6 шт. пристроев.

Каковы же наши перспективы?

Я считаю, что предприятие вполне может работать более стабильно и рентабельно. Но жизнь нам диктует несколько другие условия. Первое из них, считаю — снижение затрат на производство товарной продукции. Работать над этим вопросом во всех сферах производства.

Передали соцкультбыт — маленький шаг вперед.

Передали жилье и коммунальное хозяйство. Сокращение численности вспомогательных рабочих.

Рациональная раскряжевка хлыстов.

Наиболее полный отбор лесосечного фонда.

Любыми путями найти возможность изменить качество и внешнее оформление мебельных комплектов.

Изыскать возможность выхода за заводы-изготовители комплектующих, материалов и оборудования без посредников.

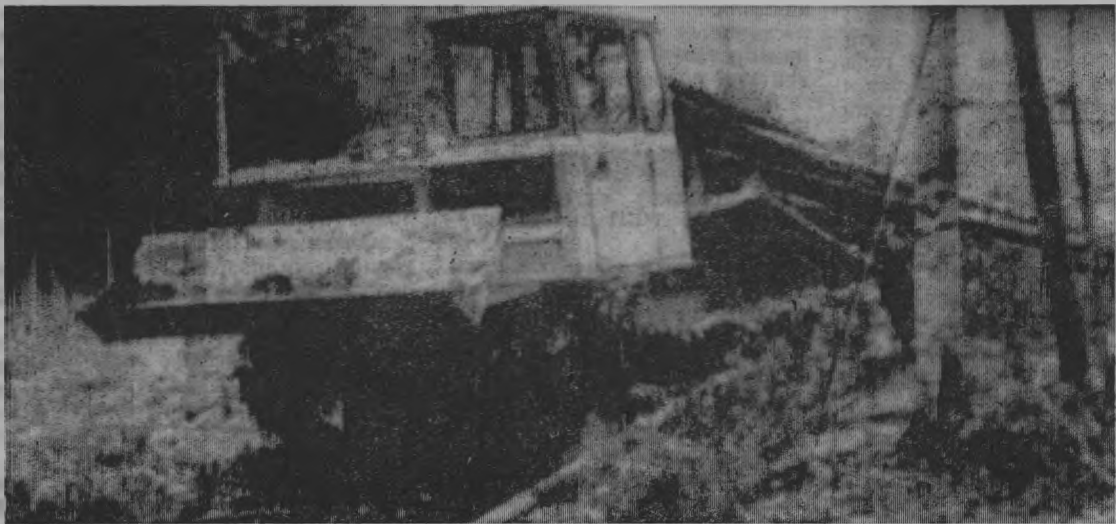
Более активно заниматься сбытом продукции. Экономия ГСМ и электроэнергии.

Выпуск только качественных пиломатериалов.

Много сегодня разговоров насчет грядущего сокращения рабочих. Еще раз хочу сказать, что никакого сокращения мы не планируем. Наоборот, сегодня у нас не хватает количества бригад для активной заготовки хлыстов, и мы готовы принять на работу несколько человек — желающих работать вальщиками леса.

При условии экономии, добросовестного отношения к труду предприятие может стабильно работать, развиваться. Техника, люди, объемы лесосечного фонда есть — нужна сплоченная работа. Верю, что будущее у нас есть.

Затем выступил председатель ревизионной комиссии В. И. Толстоухов.



влегированные акции типа «А» в размере 45,18 руб. на одну акцию номинальной стоимостью 40 руб. Выплату дивидендов произвести в течение месяца со дня принятия решения о выплате дивидендов.

2. Выплату дивидендов на обыкновенные акции не производить. Дивиденды напра-

вить в виде инвестиций на расширение и реконструкцию производства.

И пусть невелики пока дивиденды, и выплачиваются они только на привилегированные акции — главное, есть начало.

А дальнейшая судьба общества и экономическое процветание акционеров зависит во

многом от тех, кто сегодня трудится на предприятии.

Совет директоров намерен работать в тесном взаимодействии, по-деловому. У него есть очень интересные мысли по укреплению экономики акционерного общества, с тем чтобы обеспечить людям работу и нормальную жизнь.

Ф. ВОРОБЬЕВА.

Это контактная болезнь человека, характеризующаяся своеобразным поражением рогового слоя эпидермиса кожи. О данном заболевании все чаще стали писать в печати, отмечать в статистических отчетах, так как в последние годы резко увеличился подъем данного заболевания в области, районе. Так, за последние четыре месяца 1994 года в районе зарегистрировано 43 случая заболеваний чесоткой, что в четыре раза больше, чем в 1993 году за тот же период.

Чесотка вызывается паразитическим клещем, который, попадая на кожные покровы, прокладывает внутри кожные ходы. Клещи живут в них, питаются тканями кожи и откладывают яйца в тупике хода. Через 3—5 дней из яиц появляется личинка, которая также способна рыть ходы в коже, а через 9—12 дней из нее становится взрослый

клещ. Поэтому трудно достичь хорошего эффекта при однократном лечении данного заболевания и самолечении.

Чесоточный клещ за пределами организма человека может прожить не более 7—10 дней. Источником чесоточного клеща, паразитируемого на

полотенцем, простыней, перчатками, одеждой и другими предметами. Заражение может также иметь место в банях, при рукопожатии и т. д. Чесотка распространена повсеместно, она является спутником антисанитарии, бедности, культурной отсталости.

лые, болеют работники сельского хозяйства и интеллигенции.

От момента заражения до появления первых признаков заболевания проходит от нескольких дней до 1—2 недель. Чесотка проявляется сильно зудящим зудом особенно в ночное время, высыпания на коже в виде мелких пузырьков, узелков. Чесоточные высыпания располагаются на участке с наиболее нежной кожей, характерно в межпальцевых складках кистей, сгибательной поверхности рук и ног, в области поясницы, живота, ягодиц, на коже ладоней, подошв — у детей. Запущенная чесотка осложняется дерматитом.

При появлении первых признаков заболевания необходимо срочно обратиться к врачу-дерматологу в районную поликлинику. Выявленные больные изолируются и ле-

чатся. В настоящее время в районе крайне необходимо выделение коек на базе ЦРБ для лечения таких больных, так как амбулаторное лечение, самолечение — малоэффективно.

В очаге больного чесоткой необходимо своими силами и средствами провести дезинфекционные мероприятия, проводить регулярную смену постельного и нательного белья, его кипячение, утюжение, регулярное мытье в бане.

Не забывайте, что чесотка — заразное заболевание. Забывая об этом, можно подвергнуть опасности не только свое здоровье, но и здоровье окружающих.

А. КИСЛИЦЫН,
главный санитарный врач
района.

СОВЕТЫ ВРАЧА

ЧЕСОТКА

коже человека, является только человек. Нелеченный больной заразен в течение всего периода заболевания. Чесоточный клещ проникает в кожу здорового человека в результате пользования постелью больного, его бельем,

Чаще встречается в семьях и коллективах, где нарушаются элементы личной и общественной гигиены. Чесотка встречается в первую очередь среди детей и подростков. В районе болеют чесоткой дети подростки чаще, чем взрос-

КАЛЕНДАРЬ ИГР ПЕРВЕНСТВА РАЙОНА ПО ФУТБОЛУ. 2 ГРУППА

ПЕРВЫЙ КРУГ.

5 июня.
«Сухоовражный» — им. Кирова.
«Малокаменский» — «Увий».
«Кувербское» — «Вякшенер».

11 июня.

«Малокаменский» — «Сухоовражный».
«Вякшенер» — им. Кирова.
«Увий» — «Кувербское».

18 июня.

«Кувербское» — им. Кирова.

19 июня.
«Увий» — «Сухоовражный».
«Вякшенер» — «Малокаменский».

25 июня.

«Увий» — «Вякшенер».
им. Кирова — «Малокаменский».
«Сухоовражный» — «Кувербское».

2 июля.

им. Кирова — «Увий».
«Сухоовражный» — «Вякшенер».
«Кувербское» — «Малокаменский».

«О сборе на право торговли»

На основании Указа Президента п. 6 «О свободе торговли в РФ» от 31 августа 1992 г. и «О мерах по защите прав покупателей и предотвращении спекуляций» от 29.12.92 г. № 1311.

1. Утвердить Положение со

гласно приложению № 1 «О сборе за право торговли» с физических и юридических лиц, осуществляющих торговлю через постоянные торговые точки с выдачей патентов в Тоншаевской районной администрации.

2. Для физических и юридических лиц, осуществляющих торговлю с рук и временных торговых точек (машин, выносных лотков), уплата сбора производится путем приобретения разовых талонов по месту торговли через админист

страции сел и поселков района.

3. Положение «О сборе за право торговли» вступает в силу со дня опубликования в районной газете «Край родной».

4. Контроль за выполнением данного Постановления возложить на отдел экономических связей администрации (зав. отделом Михалицын Ю. Н.).

В. МАРЬИН,
мэр Тоншаевского района.

ПОЛОЖЕНИЕ

„О сборе на право торговли“

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Настоящее Положение определяет порядок исчисления и уплаты сбора за право торговли, устанавливаемый Тоншаевской районной администрацией в соответствии с пунктом «Е» пункта 1 статьи 21 Закона РФ «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» с Учетом Указа Президента Российской Федерации от 23 июня 1992 года «О некоторых мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации», «О свободе торговли», постановления Правительства России от 31 августа 1992 г. № 649 «О дополнительных мерах по устранению недостатков в организации свободной торговли», а также Указа Президента РФ от 29 октября 1992 года № 1311, «О мерах по защите прав покупателей и предотвращении спекуляций».

1.2. Сбор устанавливается районными, поселковыми и сельскими представительными органами власти.

2. ПЛАТЕЛЬЩИКИ СБОРА

2.1. Плательщиками сбора являются предприятия и организации, являющиеся юридическими лицами, их дочерние образования и филиалы, а также граждане, осуществляющие торговлю товарами, как через постоянные торговые точки (магазины, столовые, кафе, киоски и др.), так и в порядке свободной торговли с рук, выносных лотков, открытых прилавков и автомашин в местах, определенных органами исполнительной власти.

2.2. Торговля товарами, облагаемыми в соответствии с установленным порядком акцизами, включая импортные товары, производимая на основе обязательного лицензирования и уплаты установленных платежей.

Юридические и физические лица, осуществляющие торговлю только этими товарами и уплатившие лицензионный сбор, сбор на право торговли не уплачивают (полный перечень видов деятельности и ассортимента товаров, лицензирование, которых осуществляется районной администрацией на основе единого положения, разрабатывается Нижегородским государственно-правовым департаментом).

2.3. Физические лица, постоянно занимающиеся торговлей товарами, включая изделия собственного производства, обязаны зарегистрировать предпринимательскую

деятельность и уплатить регистрационный сбор.

Уплата регистрационного сбора не является основанием для освобождения от сбора за право торговли.

3. СБОР, УСТАНОВЛЕННЫЙ РАЙОННОЙ АДМИНИСТРАЦИЕЙ. ПОРЯДОК ИСЧИСЛЕНИЯ И СРОКИ УПЛАТЫ СБОРА.

3.1. Юридические и физические лица, зарегистрированные предпринимателем, осуществляющие торговлю в постоянных торговых точках, приобретают временный патент на право торговли.

Патент выдается в районной администрации после перечисления сумм сбора в районный бюджет, счет № 010130101 РКЦ п. Тоншаево.

3.2. Уплата сбора за право торговли не освобождает плательщика от уплаты за право торговли продажными товарами, если в ассортименте есть и другие виды товаров.

3.3. Расходы предприятий и организаций по уплате сбора за право торговли осуществляются за счет прибыли, остающейся после уплаты налога на прибыль (доход).

3.4. Ставка сбора за право торговли через постоянные торговые точки взимается за каждый кв. метр площади занимаемой торговой точки и прилегающей к ней территории согласно ситуационного плана. Сбор в черте поселков Тоншаево и Пижма в месяц за 1 м² — 5% от установленного минимального оклада.

Сбор в сельской местности и других населенных пунктах (киоски) — 2% от установленного минимума з/пл.

Для торговых точек, владельцы которых не имеют ситуационных планов, утвержденных районной архитектурной или утвержденной проектной документацией, взимается сбор в 10-тикратном размере от утвержденного сбора за право торговли за каждый кв. метр и перечисляется на внебюджетный счет № 000749201 РКЦ.

3.5. Ставка сбора за право торговли для физических лиц, зарегистрированных как предприниматели в районной

администрации и не используются постоянные торговые точки, устанавливается в размере 2-х минимальных окладов в месяц.

4. СБОР ЗА ПРАВО ТОРГОВЛИ, УСТАНОВЛИВАЕМЫЙ СЕЛЬСКИМИ, ПОСЕЛКОВЫМИ АДМИНИСТРАЦИЯМИ.

4.1. Взимать сбор за право торговли товарами и из делиями с рук, выносных лотков, открытых прилавков, автомашин, а также через постоянные торговые точки, киоски, павильоны, ларьки, с юридических и физических лиц, не имеющих патент на право торговли в соответствии с разделом 3 с пунктами 4,5 настоящего Положения.

4.2. Определить ставку за право торговли в доход по селковой и сельской администрации для поселков Тоншаево и Пижма с предприятий (машин) не менее — 20% от минимального оклада на 1 день, с физических лиц не менее — 10% от минимального оклада. В сельской местности разрешается определять снижение указанных ставок в два раза.

4.3. Уплата сбора производится путем приобретения разовых талонов по месту торговли.

4.4. Сельские и поселковые администрации могут устанавливать для отдельных категорий плательщиков льготы по уплате сбора за право торговли или ходатайствовать перед районной администрацией о льготах по сбору за право торговли, осуществляемой районной администрацией.

5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПЛАТЕЛЬЩИКОВ И КОНТРОЛЬ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ.

5.1. Физические лица — участники торговли обязаны вести учет доходов, полученных от свободной торговли; своевременно сообщать о них в декларациях в налоговые органы.

5.2. Плательщики сбора за право торговли несут ответственность за своевременность и полноту его уплаты в соответствии с Законом РСФСР «О государственной налоговой службе РФ» и Законом РФ «Об основах налоговой системы в Российской Федерации». Осуществление торго

вли без уплаты этого сбора и отсутствие у плательщиков патента или лицензии на право торговли, разового талона является сокрытием объекта налогообложения (права на торговлю). К юридическим и физическим лицам, осуществляющим торговлю без уплаты установленных платежей, применяются меры воздействия, предусмотренные ст. 13 Закона РФ «Об основах налоговой системы в РФ» взыскания суммы налога (сбора за право торговли) за сокрытый объект налогообложения в размере той же суммы, а при повторном нарушении — суммы штрафа в 2-ом размере.

Налоговые органы могут в праве принять меры к плательщикам, нарушающим законодательство о местных налогах и сборах, другие меры, предусмотренные ст. 13, 14 указанного Закона. Кроме того на должностных лиц и граждан могут налагаться административные штрафы в соответствии со статьей 7 Закона РФ «О государственной налоговой службе РСФСР».

5.3. За нарушение правил свободной торговли — торговлю в неустановленных местах, продажи товаров, не пригодных к употреблению и др.

— Юридические и физические лица могут привлекаться к административной ответственности, предусмотренной в соответствии с законодательными актами.

Налоговые органы осуществляют контроль за полнотой исполнения и своевременной уплатой указанного сбора.

Эту работу они проводят на основании решений местных органов власти в тесном взаимодействии с правоохранительными органами, с органами санитарного надзора, торговли.

Ю. МИХАЛИЦЫН,
заведующий отделом экономических связей администрации Тоншаевского района.

МАЛЕНЬКИЕ ХИТРОСТИ

Хочу заново покрасить крышу, но не знаю, как удалить старую краску, — скребком не берет.

Приготовьте пасту: 1 часть кальцинированной соды или поташа, 3 части гашеной извести и 5 частей воды. С помощью шпателя нанесите ее на поверхность слоем в 2—5 мм и оставьте до тех пор, пока краска не размякнет (тогда ее легко удалить скребком или шпателем). Снятую с краской пасту не выбрасывайте, а снова пустите в дело. Если засохла, добавьте раствор кальцинированной соды.

Пора мыть она, но специальных составов, к которым привыкли, нет. Не подскажете ли рецепт?

Сильно загрязненные стекла сначала промывают теплой водой, потом водой, в которую добавляют немного толченого мела или зубного порошка, или раствором марганцовки (розового цвета). Затем насухо вытирают сухой тряпкой и до блеска натирают газетой. Чтобы стекла дольше оставались чистыми, вымытую поверхность хорошо протереть смесью из 30 частей воды, 70 частей глицерина и нескольких капель нашатырного спирта.

Что нужно сделать, чтобы не плакать, нарезая лук?

Смочить его в холодной воде или нацепить на кончик ножа маленький кусочек хлебного мякиша.

Закрыли на зиму бутылки с соком, а теперь появились пузырьки. Что делать?

Вылейте сок в кастрюлю, хорошо прокипятите, удаляя пену, а потом снова залейте в горячие чистые бутылки и герметически закупорьте их. Если сок приобрел запах спирта или уксуса, значит, он испорчен.

Чем очистить алюминиевую кастрюлю от пригоревшей пищи?

Вскипятите в ней воду с луком.

Восход 4.51.

Заход 22.05.

Долгота дня 17.14.

ГАИ Тоншаевского РОВД доводит до сведения владельцев автотранспорта о том, что годовой технический осмотр автотранспорта индивидуальных владельцев в п. Пижма будет проводиться 8 июня на территории Пижменского ОВД.

п. Шайгино 17 июня у здания отделения связи.

р. п. Тоншаево 11 июня 1994 года.

с. Ошминское 15 июня 1994 года у здания сельской администрации.

На техосмотр предъявлять автотранспорт четного года выпуска.

Автотранспорт нечетного года выпуска и прошедший в 1993 году техосмотр не предъявляется.

ГАИ Тоншаевского РОВД.

А. О. «Маслоделальный завод» глубоко скорбит по поводу смерти бывшего мастера Ошминского маслозавода

ЛОСКУТОВОЙ

Елены Федоровны

и выражает глубокое соболезнование родным и близким покойной.

Редактор Ф. Н. Воробьева.

БУДЬТЕ ОСТОРОЖНЫ НА ВОДЕ!

Приближается лето, а с ним и заботы у родителей: как их дети будут проводить летние каникулы? В Тоншаевском районе много озер, прудов и речек, в том числе и судходная река Пижма для маломерных судов. В прошлом году в области погибло на водоемах более сорока человек детей, не умеющих плавать и оставши

хся без присмотра старших.

Как избежать беды на воде?

Не разрешайте детям купаться без присутствия старших, умеющих оказать помощь!

Разрешайте детям купаться только в разведанных местах с плавным переходом глубин, без течения и засасывающего ила.

Предупреждайте детей об опасности катания на плотах, брошенных лодках и других средствах с плохой устойчивостью на воде.

Преподаватели и воспитатели школ, при купании детей соблюдайте все меры правильного поведения детей на воде.

Е. МАРУХИН.

Учредитель: администрация Тоншаевского района

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
606950, р. п. Тоншаево,
ул. Центральная, д. 14

ТЕЛЕФОНЫ: редактор — 9-15-50, зам редактора — 9-16-92, ответственный секретаря — 9-16-40, отдела сельского хозяйства — 9-11-98, отдела писем — 9-11-98, промышленного отдела — 9-11-98, бухгалтерии — 9-16-92.

Газета выходит по вторникам, четвергам, субботам. Индекс 51290.